

**Copyright 2006, Instituto Brasileiro de Petróleo e Gás - IBP**

Este Trabalho Técnico foi preparado para apresentação na *Rio Oil & Gas Expo and Conference 2006*, realizada no período de 11 a 14 de setembro de 2006, no Rio de Janeiro. Este Trabalho Técnico foi selecionado para apresentação pelo Comitê Técnico do evento, seguindo as informações contidas na sinopse submetida pelo(s) autor(es). O conteúdo do Trabalho Técnico, como apresentado, não foi revisado pelo IBP. Os organizadores não irão traduzir ou corrigir os textos recebidos. O material conforme, apresentado, não necessariamente reflete as opiniões do Instituto Brasileiro de Petróleo e Gás, seus Associados e Representantes. É de conhecimento e aprovação do(s) autor(es) que este Trabalho Técnico seja publicado nos Anais da *Rio Oil & Gas Expo and Conference 2006*.

Resumo

O trabalho aborda a importância do gás natural liquefeito (GNL) como alternativa energética para o cliente que não é atendido pelo gás natural (GN) canalizado, porque a infra-estrutura de gasodutos ser ainda muito pequena e atende apenas os clientes que se encontram a uma certa distância da rede principal, quando os projetos de crescimento das tubulações são economicamente viáveis.

Um dos objetivos do presente trabalho é demonstrar que esta exclusão geográfica referente ao fornecimento do GN pode afetar, de forma significativa, a competitividade relativa de diversos setores industriais. Pode ainda estar correlacionado ao não desenvolvimento (ou não crescimento) destes setores. O GNL se torna uma alternativa para reduzir esta exclusão, além de atuar como um identificador de potenciais mercados consumidores, justificando, assim, a ampliação da infra-estrutura de distribuição do GN canalizado.

O artigo também enfatiza que a atual regulação não abrange o GNL, o que gera indefinições e aumenta para os investidores o risco e a insegurança de realizar investimentos nesta alternativa de distribuição de gás.

Abstract

The paper notes the importance of liquefied natural gas (LNG) like an energetic alternative for clients that are not attended by natural gas in pipelines, because the infra-structure of pipelines is small yet and it attends only clients restricted in a certain distance from the main pipelines, where the growing projects of this pipelines are economic valuables.

The paper shows that this geographic exclusion can affect significantly the relative competition (and, eventually, the continuity of the business) of several industrial sectors. It shows that the LNG is an excellent alternative to reduce this exclusion and still pave the way for future expansions on the pipeline network, because it can generate an enough critical mass of consumption to become feasible pipelines projects.

The paper also emphasizes that the nowadays regulation do not cover the LNG, generating indefinitions and growing the risk for investitures considering this way of distribution.

¹ Mestre em Energia – Universidade de São Paulo, Instituto de Eletrotécnica e Energia

² Engenheira de Automação e Controle – Universidade de São Paulo, Instituto de Eletrotécnica e Energia